

INFORME SOBRE LA
EVOLUCION ECONOMICA
DE LA PROVINCIA DE TARRAGONA

	<u>Página</u>
1. Tarragona, décima provincia española en renta "per capita".	1
2. El vuelco de la estructura de la población activa de la provincia de Tarragona	4
3. La procedencia de la producción provincial por sectores.	6
4. La Industria Química, baza fuerte de la economía tarraconense.	8

11 hojas
3.1.79 MW
250 ejempl.

1. TARRAGONA, DECIMA PROVINCIA ESPAÑOLA EN RENTA
PER CAPITA.

Son innumerables las críticas y las reticencias ante el empleo de la renta "per capita" como indicador del desarrollo económico de un país o de un área determinada. Pero, aunque muchas de esas críticas y reticencias están bien justificadas y bien fundadas, lo cierto es que el indicador de la renta "per capita" sigue siendo universalmente aceptado y empleado como instrumento para expresar el nivel relativo del progreso económico de una comunidad. De ahí que sea el primer elemento que vamos a usar para reflejar la gigantesca evolución económica de la provincia de Tarragona en los últimos tres lustros.

Los datos son elocuentes:

<u>Renta "per capita"</u>		
<u>Años</u>	<u>Tarragona</u>	<u>España</u>
1955	12.054	11.315
1964	35.889	31.036
1967	48.776	44.417
1971	75.794	65.134

España ha caminado deprisa. Su ritmo de crecimiento económico durante la década de los 60 no cede, en el ámbito de la O.C.D.E, más que ante el "milagro" japonés. Pues bien, la provincia de Tarragona no sólo ha mantenido el paso, el ritmo español, sino que ha ido aún más deprisa.

El cuadro nº 1 nos proporciona más detalles. Pero quizá lo más expresivo sean los dos mapas nº 1 y 2.

Ellos nos muestran que en 1955 había 15 provincias españolas que tenían más renta "per capita" que Tarragona. Y que en 1971 se habían reducido a 9. En 1955 Tarragona era la provincia nº 16 por su renta "per capita". En 1971 la décima. Es particularmente interesante fijarse en cuales han sido las provincias que Tarragona ha dejado atrás. Por ejemplo, Zaragoza y Valladolid. Dos provincias que no se han estado quietas. Que han crecido. Que, además, han gozado de los beneficios de sendos "polos de Desarrollo". Por ejemplo, dos provincias como Valencia y Oviedo que ya en 1960 rozaban o sobrepasaban el millón de habitantes, con tradición industrial y riqueza proverbial. O un Logroño limítrofe con el potente núcleo vasco-navarro.

Cuadro nº 1
Renta "per capita"

(ingresos provinciales por habitante)

AÑO	Tarragona	España	Nº de orden que corresponde a Tarragona entre las 50 prov. por su renta per capita	Provincia con más alta renta per capita ese año		Provincia con más baja renta per capita ese año	
				Prov.	Renta	Prov.	Renta
1955	12.054	11.315	16	Guipuz	24.777	Granada	5.613
1957	15.873	15.131	15	Vizca-	30.230	Orense	7.893
1964	35.889	31.036	11	ya	51.793	Almería	16.025
1965	40.448	36.154	12	"	58.473	"	18.608
1966	45.492	41.219	12	"	64.638	"	21.278
1967	48.776	44.417	12	Madrid	67.435	Jaén	22.563
1968	54.262	48.518	10	Vizca-	72.066	Almería	25.859
1969	64.795	54.759	10	ya	82.044	Orense	28.196
1970	70.030	59.508	10	Guipuz	89.849	Almería	31.141
1971	75.794	65.314	10	"	98.218	"	33.868
				Vizca-			
				ya.			

Fuentes: 1955, 1957, 1964, 1967, 1969

Banco de Bilbao. "Renta Nacional de España y su distribución provincial".

1965, 1966

Ponencia de Desarrollo Regional. Comisaría del Plan de Desarrollo. Monografía del II Plan

1968, 1970, 1971

Ponencia de Desarrollo Regional. Comisaría del Plan de Desarrollo. Monografía del III Plan.

Un análisis atento del cuadro nº 1 nos revela otros detalles del ascenso de Tarragona. En 1955 la renta per capita de Tarragona superaba a la media nacional española en un escaso 5%. En 1971 la supera en un 16%.

Aún más significativo. En 1955 la renta "per capita" de Tarragona no llegaba a ser la mitad (el 48%) de la renta "per capita" de la provincia campeona (Guipúzcoa). En 1971 la renta "per capita" de Tarragona representa más de las tres cuartas partes (el 77%) de la provincia líder (ese año Vizcaya).

En 1955 la renta "per capita" de Tarragona representaba el 214% de la de la provincia de más baja renta (entonces Granada). En 1971 supone el 223% de la de Almería, "farolillo rojo" de las provincias españolas.

Si. Está claro. El crecimiento de la provincia de Tarragona ha sido y es uno de los más veloces, de los más intensos de España. Entre 1967 y 1969, por ejemplo, el crecimiento medio de los ingresos totales fue en España del 26,1%. Tarragona creció el 37% siendo superada en ese ritmo sólo por cuatro provincias españolas. Y consiguiendo un t% de incremento CUARENTA Y UN VECES superior al de la provincia de Zamora (0,9%).

Naturalmente, ese incremento de la renta "per capita" sólo ha podido lograrse (habiendo aumentado como lo ha hecho la población) porque han aumentado los ingresos totales. El cuadro nº 2 refleja esa evolución:

Cuadro nº 2

Ingresos Totales. Provincia de Tarragona

Año	Millones de pesetas.	Nº de orden que corresponde a la provincia por el volumen de sus ingresos totales en el conjunto de las 50 provincias.
1955	4.337,5	23
1957	5.748,5	25
1964	13.823,5	21
1965	16.177,0	21
1966	18.467,4	21
1967	19.968,4	22
1968	22.434,4	21
1969	27.351,6	19
1970	30.250,3	19
1971	23.247,8	19

Fuentes: 1955, 1957, 1964, 1967, 1969

Banco de Bilbao. "Renta Nacional de España y su distribución provincial".

1965, 1966

Ponencia de Desarrollo Regional. Comisaria del Plan de Desarrollo. Monografía del II Plan.

1968, 1970, 1971

Ponencia de Desarrollo Regional. Comisaria del Plan de Desarrollo. Monografía del III Plan.

2. EL VUELCO DE LA ESTRUCTURA DE LA POBLACION ACTIVA DE LA PROVINCIA DE TARRAGONA.

Si la renta per capita o los ingresos totales son un buen indicador de la evolución económica hay otro que es aún más complejo y sugestivo: la distribución de la población activa por sectores. En efecto, la distribución de la población activa entre los sectores agrario, industrial y de servicios esté fuertemente correlacionada con el desarrollo económico de una colectividad. Convencionalmente suele decirse que el nivel de desarrollo de un país es "preindustrial" cuando más de la mitad de su población activa se dedica a las actividades agrarias. Que es "sub-industrial" cuando esa población activa agraria pasa a representar entre el 35 y el 49% de la total activa, "Semi-industrial" cuando sólo representa entre el 25 y el 34%, "Industrial" si oscila entre el 15 y el 24%, y "Post-industrial" si desciende por bajo del 15%.

Esta convicción de que el porcentaje de población activa en la agricultura indica el nivel de desarrollo económico es hoy moneda corriente. Pero la primera vez que se expresó fue nada menos que en 1.691 por Sir William Petty, autor de notables escritos sobre Economía y Estadística, quién escribió que "hay mucho más a ganar en la manufactura que en la agricultura; y más en el comercio que en la manufactura....". Hacia 1.960 tres países (Gran Bretaña, Estados Unidos y Bélgica) tenían menos del 10% de su población activa en las actividades agrarias. Inglaterra, primer país que alcanzó el nivel industrial lo hizo hacia 1.841 que es cuando bajó el 25% de población activa agraria. Estados Unidos, hacia 1.924, Alemania Occidental y Suecia hacia 1.950, Francia, hacia 1.956. Italia y Japón, hacia 1.966. España debe estar alcanzando ese nivel este año de 1.972.

Considerando no ya naciones en su conjunto, sino regiones, las de París, Lorena, Norte, Alsacia, Provenza-Costa Azul, en Francia y las de Lombardía y Liguria en Italia, habían bajado del 15% de población activa en la agricultura hacia 1.961-62. Un lustro más tarde tres regiones económicas españolas (Madrid, Barcelona y el País Vasco) se hallaban en tal situación. Las provincias de Barcelona y Madrid tienen menos del 10% de su población activa en la agricultura desde 1.950. Guipúzcoa, desde 1.967. Vizcaya, desde un poco después.

El cuadro nº 3 muestra la evolución de la distribución de la población activa de la provincia de Tarragona comparándola con la de España.

Cuadro nº 3

Evolución de la Distribución de la población activa por Sectores

Año	Provincia de Tarragona				España			
	t% de población activa				t% de población activa			
	Agraria	Industrial	Servicios	Total	Agraria	Industr.	Serv.	Total
1950	57				50	25	25	100
1957	55	23	22	100	46	30	24	100
1960	47				40	32	28	100
1962	46	28	26	100	39	31	30	100
1967	38				32			
1969	35	32	33	100	31	34	35	100
1972	31	31	38	100	27	40	33	100
1975	28	32	40	100	23	42	35	100

Fuentes:

1950, 1960 Censos de Población

1957, 1962, 1964, 1967, 1969. Banco de Bilbao. "Renta Nacional de España y su distribución provincial".

1972, 1975. III Plan de Desarrollo. "Estudio sobre la población española" (Previsiones).

Todavía hace 15 años, en 1.957 la provincia era "pre-industrial" con más de la mitad de su población activa en la agricultura. El Censo de 1.960 la reveló ya en el nivel "Subindustrial". Para pasar al "semi-industrial" en 1.969. La disminución del peso de la población activa agraria no sólo en términos relativos sino también en absolutos la evidencia el paso de las casi 90.000 personas activas en la agricultura - (88.448) en 1.957 hasta las ya menos de 70.000 (69.948) de 1.969.

Las previsiones indican que una nueva disminución de 20.000 personas dedicadas a la agricultura costará ahora seis años en vez de quince, porque dentro de tres años, en 1.975 los tarraconenses dedicados a actividades agrarias sobrepasarán muy poco las 50.000 personas.

Naturalmente eso significa que ha crecido vertiginosamente el número de tarraconenses dedicados a la industria o a los servicios. Las escasas 30.005 personas activas en la industria que revelaba el Censo de 1.950 se han más que doblado en 1.969, llegando a las 64.000. Y debe subrayarse que el cambio se produce en los años 60, porque todavía el Censo de 1.960 sólo presenta 34.000 personas en la industria.

El vuelco ha sido espectacular. Afecta no sólo a la estructura económica sino a la vida toda de la provincia. Los propios habitantes de ella no han podido aún calar en su ánimo el hecho radical de que ahora de cada tres trabajadores tarraconenses uno trabaja en la industria, otro en los servicios y otro en la agricultura. Y es lógico, porque hace menos de 30 años eran dos de cada tres los que lo hacían en la agricultura.

Un índice de la velocidad de industrialización puede ser compuesto restando de la población activa en la industria en 1.967 la población activa en la industria en 1.960 y dividiendo el resultado por este mismo dato.

$$I = \frac{\text{Población activa en la industria en 1.967} - \text{Población activa en industria en 1.960}}{\text{Población activa en la industria en 1.960}}$$

Población activa en la industria en 1.960

Amando de Miguel y Juan Salcedo lo han calculado para todas las provincias españolas. El valor medio nacional es 32,9. Ocho provincias españolas presentan valores del índice superiores a dos veces la media nacional. Tarragona es una de ellas. De las ocho la única, con Navarra, que además de tener esa velocidad tenía ya en 1.967 más de 50.000 personas activas en la industria.

3. LA PROCEDENCIA DE LA PRODUCCION PROVINCIAL POR SECTORES.

Pero la profunda transformación económica de la provincia de Tarragona no se expresa sólo en la modificación radical de la estructura de su población activa. Puede advertirse también muy claramente a través de los cuadros siguientes que reflejan la variación experimentada por la procedencia de la producción neta a través de varios años.

Cuadro nº 4

t% que representa la producción neta procedente del sector agrario sobre la total.

Años	t% Tarragona	t% España
1960	38,1	24,8
1962	37,2	24,7
1964	31,8	20,0
1967	23,1	16,1

Fuente: Banco de Bilbao. "Renta Nacional de España y su distribución provincial".

Cuadro nº 5

t% que representa la producción neta procedente del sector industria sobre la total.

Años	t% Tarragona	t% España
1960	26,2	32,9
1962	27,9	34,3
1964	29,5	36,0
1967	35,1	35,3

Fuente: Banco de Bilbao. "Renta Nacional de España y su distribución provincial".

Cuadro nº 6

t% que representa la producción neta procedente del sector Servicios sobre la total.

Años	t% Tarragona	t% España
1960	35,7	42,3
1962	34,9	41,0
1964	38,7	44,0
1967	41,8	48,6

Fuente: Banco de Bilbao. "Renta Nacional de España y su distribución provincial".

Los tres cuadros son suficientemente expresivos por sí mismos. - En sólo siete años la aportación del sector agrario ha perdido 15 puntos mientras que la de la industria ganaba nueve y la de los servicios seis.

La Ponencia de Desarrollo Regional del III Plan ha calculado la desagregación del Producto Provincial Bruto por sectores para todo el periodo de urgencia del II Plan. Los resultados de ese cálculo, expresados en millones de pesetas corrientes se reflejan en los cuadros nº 7 a 10:

Cuadro nº 7
Producto Bruto Agricultura
(en millones de pesetas corrientes)

Años	Tarragona	España
1967	4.722,5	230.361,3
1968	5.644,7	255.862,1
1969	5.414,0	274.563,0
1970	5.726,4	282.479,8
1971	6.843,6	316.145,1

Fuente: Ponencia de Desarrollo Regional. III Plan de Desarrollo.

Cuadro nº 8
Producto Bruto Pesca
(En millones de pesetas corriente)

Años	Tarragona	España
1967	305,1	15.786,8
1968	326,5	16.891,9
1969	337,1	17.765,9
1970	362,0	19.080,7
1971	391,5	20.635,8

Cuadro nº 9
Producto Bruto Industria
(en millones de pesetas corrientes)

Años	Tarragona	España
1967	7.904,7	565.211,9
1968	8.700,3	615.793,9
1969	12.480,8	733.423,1
1970	14.128,3	835.439,2
1971	14.806,5	930.183,8

Cuadro nº 10
Producto Bruto Servicios
(en millones de pesetas corrientes)

Años	Tarragona	España
1967	9.090,0	740.356,2
1968	10.189,7	828.509,8
1969	12.467,9	936.904,4
1970	14.111,8	1.060.020,6
1971	15.673,8	1.173.514,9

4. LA INDUSTRIA QUIMICA, BAZA FUERTE DE LA ECONOMIA TARRACONENSE.

Una ojeada a la estructura de la producción por grupos industriales nos permitirá comprender "el revés de la trama" de la economía de Tarragona. En efecto, la columna (1) del cuadro nº 11 nos muestra los grupos industriales españoles ordenados por la cuantía de su producción en millones de pesetas en 1.969. La columna (2) indica los valores de la producción de los distintos grupos en la provincia de Tarragona y la columna (3) el nº de orden que en ella corresponde a cada grupo por la cuantía de su producción.

Grupos industriales	Cuadro nº 11 Producción en 1969		
	España (Miles de millones) (1)	Tarragona (Miles de millones) (2)	Nº de orden del grupo en la Provincia (3)
1. Alimentación, Bebidas y Tabaco	459.924	17.290	1
2. Transformados metálicos	412.623	4.187	3
3. Químicas	253.935	7.309	2
4. Edificación y Obras Públicas	240.287	3.428	4
5. Metálicas básicas	180.948	100	11
6. Cuero, Calzado y Confección	129.856	1.703	5
7. Textil	121.743	1.308	6
8. Papel, Prensa y Artes Graf.	65.261	516	10
9. Madera y Corcho	63.946	635	9
10. Agua, Gas y Electricidad	59.334	1.026	7
11. Cerámica, Vidrio y Cemento	58.187	814	8
12. Minería	26.140	95	12
	2.072.191	39.343	

Se advierte enseguida que la más resaltable característica de la estructura de Tarragona es el peso que representa en ella la producción de Industrias químicas, que aventaja claramente a la de Transformados

metálicos que a escala nacional ocupa sin embargo el 2º puesto.

Este papel estratégico de la Industria Química en Tarragona se hace más claro si tenemos en cuenta que 14 años atrás, en 1.955 el volumen de su producción era de 321 millones de pesetas, cuando la producción industrial total de la provincia era de 4.311. Es decir, que entre 1.955 y 1.969 la producción industrial de la provincia en pesetas corrientes SE HA MULTIPLICADO POR OCHO. Mientras que la producción de industrias químicas SE HA MULTIPLICADO POR VEINTIDOS.

No resulta difícil, pues, colegir que ha sido el espectacular desarrollo de la industria química el gatillo que ha disparado el veloz crecimiento industrial de la provincia. Industria química concentrada en el polígono Tarragona-Perafort-Reus-Vilaseca que es, precisamente, el area focal del progreso económico, demográfico y social de la Provincia. Un sólo elemento de comparación; en el mismo año de 1.969 la producción del grupo del sector Servicios denominado "Hostelería y similares" ascendió únicamente a 1.828 millones de pesetas.